

# ホームページ 支援メニュー紹介

AZ-COM  
NET

一般社団法人

**AZ-COM丸和・支援ネットワーク**

〒100-0005

東京都千代田区丸の内1-8-2 鉄鋼ビル本館5階

TEL 03-3212-1111 FAX 03-3212-1112

MAIL [azcom-net.info@momotaro.co.jp](mailto:azcom-net.info@momotaro.co.jp)

※この冊子で紹介しているメニューの他にも、様々な支援メニューがございます。  
詳細は、上記の事務局までお問合せください。



# 目次



## ホームページ

|            |   |
|------------|---|
| ■ トップページ   | 4 |
| ■ 支援メニュー   | 5 |
| ■ 共同購入     | 6 |
| ■ サプライヤー会員 | 7 |



## 経営支援メニュー

|                      |    |
|----------------------|----|
| ■ 共同購入               | 9  |
| ■ AZ-COMカード(ゴールドカード) | 10 |
| ■ 人財募集               | 11 |
| ■ 支払期日短縮             | 12 |
| ■ リース会社紹介サービス1       | 13 |
| ■ リース会社紹介サービス2       | 14 |



## 教育支援メニュー

|                        |    |
|------------------------|----|
| ■ セールスサービスマン(SSM)初級コース | 15 |
| ■ セールスサービスマン(SSM)中級コース | 16 |
| ■ 運行管理者コース             | 17 |
| ■ 経営者コース               | 18 |
| ■ 計数管理研修               | 19 |

# ホームページ

トップページ

<http://www.azcom-net.jp/>



一般社団法人 AZ-COM丸和・支援ネットワークのトップページ



株式会社丸和運輸機関のホームページ  
<http://www.momotaro.co.jp/>  
にもリンクが設けられています。

AZ-COM丸和・支援ネットワーク  
のロゴマーク  をクリックすると、  
上記のホームページのトップ画面が表示されます。

# ホームページ

## 支援メニュー



### 人気メニュー

- ○○○○○○
- △△△△△

タイトル名は変更されることがあります。

### 各種の割引サービス

- □□□□□
- ××××××

### サプライヤー会員様との提携企画

- ◇◇◇◇◇
- ▲▲▲▲▲

### ITを活用した業務効率改善策

- ◎◎◎◎◎
- ▼▼▼▼▼

### 教育・研修

- ■■■■■
- ○○○○

確認したい支援メニューをクリックします。



#### 会員サイトのご案内

ユーザー名 ○○○○  
仮パスワード ○○○○

初回ログイン時は、入会手続き書類に同封されています「**会員サイトのご案内**」中に記載の

- ユーザー名
  - 仮パスワード
- を入力の上、ログインしてください。

# ホームページ

## 共同購入



**共同購入**

物流資材を中心とする共同購入

サプライヤー会員様の商品を、パートナー企業の皆様へ、AZ-COM特別価格にて提供致します。

既に共同購入サイトご利用登録済みの方はこちらからどうぞ。

**共同購入システム**

「共同購入システム」をクリックします。

- この共同購入サイトのご利用に当たっては、AZ-COMネット会員であることに加え、事前登録が必要です。[共同購入サイトご利用申込シート \(XLSX:23.8KB\)](#)をダウンロードし、ご記入ご捺印の上、『〒100-0005 東京都千代田区丸の内1-8-2 鉄鋼ビル本館5F 一般社団法人AZ-COM丸和・支援ネットワーク事務局 ☎03-3212-1111』までご郵送ください。

ログイン

企業ID

利用者ID

パスワード

AZ-COMネット共同購入サイト Net2B

Best Buy

ご利用案内

FAQ

お客様に喜ばれる  
3PL サービスの提供

AZ-COMネット会員限定に  
梱包・作業用品をサービス価格でご提供中!!

AZ-COM NET

AZ-COMネット共同購入サイトの利用申込時に株式会社富士通マーケティング・オフィスサービスより発行された

- 企業ID
- 利用者ID
- パスワード

を入力してください。

# ホームページ

## サプライヤー会員



サプライヤー会員様のご提供企画

サプライヤー会員様のご紹介

サプライヤー会員からのお知らせ

サプライヤー会員様をその提供領域ごとに分けています。

**AZ-COM通信バックナンバー**

- 2017年09月05日 **NEW** 会計の専門家TKCとの提供による運送業経営者向け研修会
- 2017年08月07日 [ブラシ洗車機のご案内](#)
- 2017年07月31日 [お得なレンタカーのご案内](#)
- 2017年07月14日 [アドブルーとエレメントの販売開始についての事前のお知らせ](#)

|       |          |
|-------|----------|
| 物流機器  | 車両整備     |
| 車両管理  | 車両       |
| ノベルティ | 作業服      |
| OA機器  | リサイクル    |
| 人材    | レンタル・保守  |
| ETC   | 管理       |
| 保険    | 建設・設備・環境 |
| 燃料    | リース      |
| その他   |          |

**その他**

企業名：株式会社

- ホームページ
- 1/24/2017
- 担当者（敬称略）
- 担当部署
- 連絡先
- 電話番号
- メールアドレス

企業名：株式会社

「AZ-COM通信」で案内のサプライヤー会員様ご提供支援メニュー一覧が表示されます。クリックし、支援内容をご確認の上、是非ご活用ください。

社名、住所、連絡先 等の情報が記載されています。



# 共同購入

## メニューの概要



**物流資材**を中心に、事務用品まで。お仕事で使う備品・消耗品等をAZ-COM会員価格でご提供します。

(例)

ストレッチ  
フィルム



ドライブレコーダー

ETC  
2.0



**コスト削減**に大いにご活用ください！

※このサイトの運営は、株式会社富士通マーケティング・オフィスサービスとなります。

## お申し込み手順

① AZ-COMホームページ  
<http://www.azcom-net.jp/>



共同購入

共同購入  
をクリック

②

この共同購入サイトのご利用に当たっては、AZ-COMネット会員であることに加え、事前登録が必要です。**共同購入サイト利用申込シート (XLSX:23.8KB)**をダウンロードし、ご記入ご捺印の上、『〒100-0005 東京都千代田区丸の内1-8-2 鉄建庁舎5F 一般社団法人AZ-COM丸和・支援ネットワーク事務局 ☎03-3212-1111』までご郵送ください。



「**共同購入サイト利用申込シート**」を印刷し、必要事項をご記入の上、**原本を郵送**にてAZ-COMネット事務局あてお送りください。

③

登録完了のご案内

株式会社富士通マーケティング・オフィスサービスより  
下記の情報が記載された「**登録完了のご案内**」が郵送されてきます。  
(通常2～3週間後)  
・**企業ID** ・**利用者ID** ・**仮パスワード** が記載されています。

## 利用手順

共同購入

共同購入

物流資材を中心とする共同購入

サブライター会員様の商品と、パートナー企業の協賛へ、AZ-COM特価価格にて提供します。  
既に共同購入サイトご利用登録済みの方はこちらからどうぞ。

共同購入システム



・**企業ID** ・**利用者ID** ・**仮パスワード**  
を入力してログインします。

※販売商品、購入方法、問い合わせ先等  
につきましては、**サイト内**でご確認ください。

※ご活用いただくために！

『よりお役に立てるサイト』を目指して、**新しい商品**をドンドン掲載して参ります！  
定期的に**サイト内**をご確認いただき、コスト削減につなげていただければ幸いです。

# AZ-COMカード

## メニューの概要



AZ-COMネット会員企業の社員の皆様に**年会費永年無料**で**ゴールドカード(JCB)**を発行します。  
(通常は、年会費として10,000円がかかります。)

## メリット

個人負担一切なしで以下のゴールドカード特有のサービスが受けられます。

- ① AZ-COMネット会員企業の社員の皆様であれば、どなたでも年会費永年無料でゴールドカードを申請できます。
- ② **家族カード1名まで無料**(上記①と生計を同一にする配偶者・親子(18歳以上) 2枚目以降は1,000円/年(税抜き))
- ③ **旅行傷害保険<海外・国内>(最高5,000万円)手続き不要**で付帯しています。
- ④ **空港ラウンジサービス**が受けられます。(ラウンジ利用・フリードリンク・雑誌閲覧)
- ⑤ JCBビジネスカード会員限定サービスの「JCBビジネスカードClub Off」のご利用により、特定の**レジャー施設が優待価格で利用**できます。
- ⑥ Oki Dokiポイントの交換(交換先：nanakoポイント、Amazon、JCBギフトカード等)  
※その他の特典については、カード会社発行の「**JCBビジネスカードのご提案**」をご確認ください。

## 利用(お申込み)手順

- ① AZ-COMホームページ  
<http://www.azcom-net.jp/>



支援メニューをクリック

- ② 人気メニュー

  - ・格安携帯電話サービス (無料通話3万円分込み)
  - ・格安スマートフォンサービス (9,200円分無料通話・3GB無料データ込み)
  - ・支払期日短縮 (丸和から翌月20日払い)
  - ・AZ-COMカード (年会費無料CBゴールドカード)

AZ-COMカードをクリック

- ③ お申し込み方法

・AZ-COMゴールドカード申込書(交付依頼書(201611改定)(PDF:54.2KB))をダウンロードいただき、ご記入の上、AZ-COMネット事務局までFaxにてご送付ください。

- ④ JCBビジネスカード申込書送付依頼書

「JCBビジネスカード申込書送付依頼書」に必要枚数(人数)をご記入の上、AZ-COMネット事務局へ送付(FAX)願います。

- ⑥ 「家族カード」お申込みの場合

も④で必要枚数をお知らせいただき、⑥と同封でお送りください。

- ⑤ 事務局より申込書をお送りします。

個人ごとに必要事項の記入と本人確認書類等(詳細は申込書参照)をご用意の上、りそなカード(株)宛送付してください。

- ⑦

りそなカード(株)にて審査の上、個人宛にカードが送付されます。

**※ご注意ください!**

- カードは、「個人向け」のゴールドカードです。
- カード利用の引き落としは、各自の口座となります。

# 人財募集

## メニューの概要



地域に密着した求人誌や若者が閲覧しやすいスマートフォンに強い求人サイトを

**AZ-COMネット会員向け  
大幅割引価格で提供しています。**

## 利用手順

① AZ-COMホームページ  
http://www.azcom-net.jp/



サプライヤー会員

**サプライヤー会員  
をクリック**

②



**サプライヤー会員様のご紹介 をクリック**

③



※「人材」のタブをクリックすると、AZ-COMネットにご入会いただいている企業様の紹介ページに遷移します。個別の相談事等をお問合せください。

※他の提供領域の企業様も併せてご確認ください。

※「支援メニュー」タブの「サプライヤー会員様との提携企画」のコーナーにも様々な情報があります。



**採用後は、「教育」が重要です！**



採用した人財を「即戦力」にするためには、

**「教育」が最重要です。**

AZ-COMネットで提供している**「教育支援メニュー」**を是非ご活用ください。



# リース会社紹介サービス 1.

## メニューの概要

■ 設備導入（トラック、洗車機、マテハン機器等）をリース/割賦で導入を検討しているケースにおいて、AZ-COM事務局がAZ-COM会員の複数のリース会社に対して見積依頼を実施し、最優遇リース料率を提示したリース会社をご紹介するメニューです。

## メリット

### ■ コスト削減

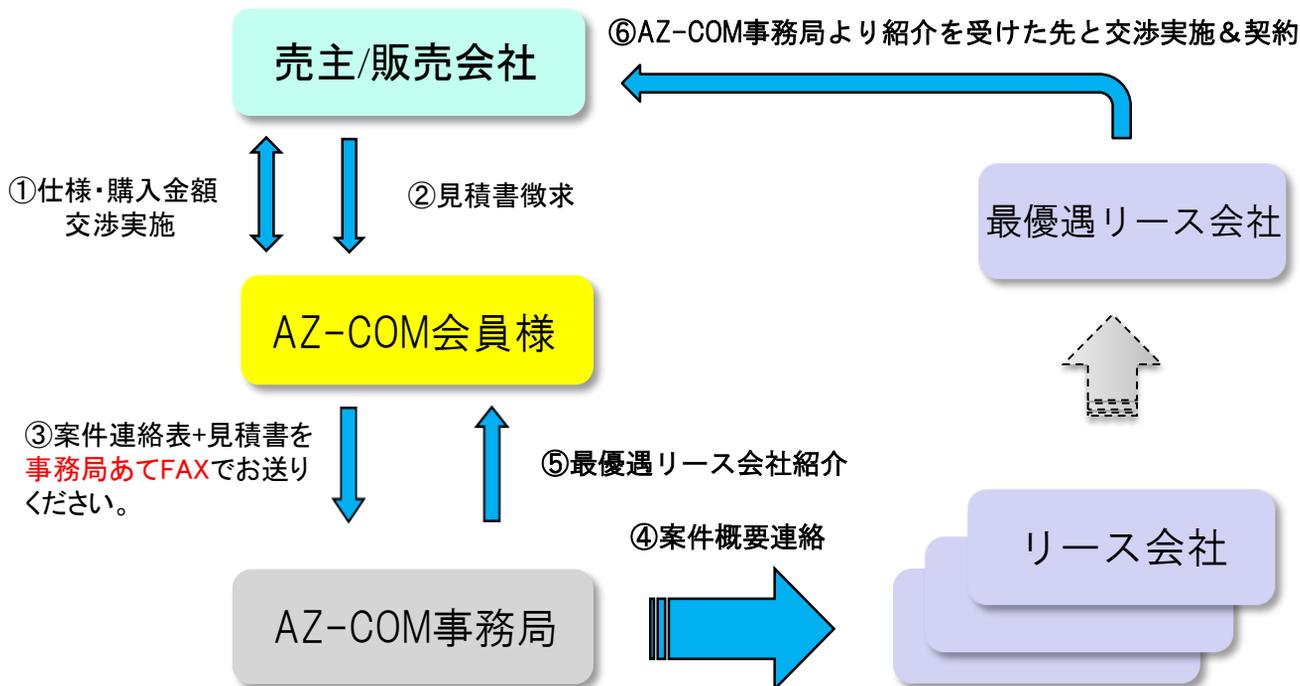
会員サイドで複数のリース会社との交渉が不要となります。交渉時間の「直接的なコスト」が削減＝調達コストの削減につながります。

### ■ リース会社選定の公平性・透明性確保

同条件・時間内でリース会社へAZ-COM事務局が打診を行うため、リース会社間での公平性が担保されます。

### ■ 調達先の多様化が実現します。

## 利用手順



## ご注意願います！

- リース会社サイドの審査/判断により、リース会社をご紹介できないケースがあります。
- 事前にリース会社から決算書（3期分）の提出を求められるケースがあります。

## リース会社紹介サービス 2.

### メニューの概要

■ サプライヤー会員様の拡販戦略をサポートするリース会社をご紹介するメニューです。

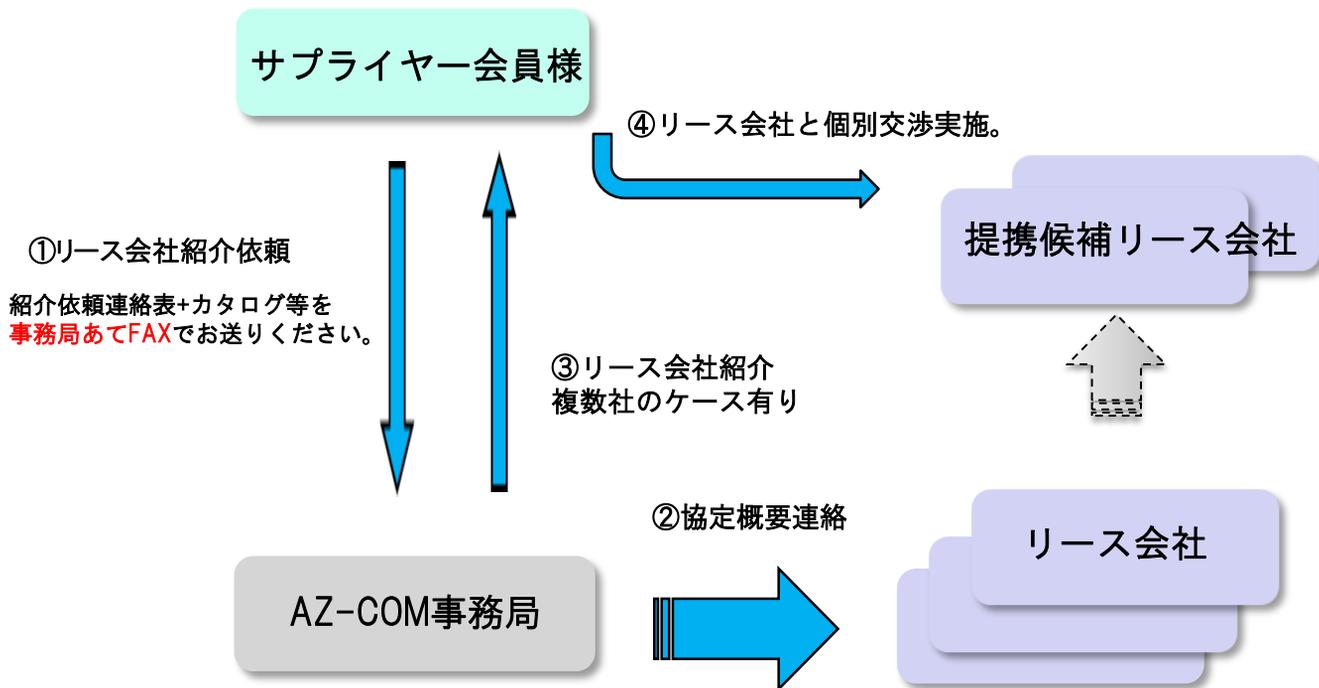
### メリット

■ サプライヤー会員様は、あらかじめリース会社と業務協定しておくことで、売掛金の回収リスクを軽減することが可能となります。

■ 販売手法の多様化が実現します。

■ AZ-COM事務局が、リース会社会員に照会をしますので、サプライヤー会員様サイドの交渉事務負担等が軽減されます。

### 利用手順



### ご注意願います！

- リース会社サイドの審査/判断により、リース会社をご紹介できないケースがあります。
- 事前にリース会社から決算書（3期分）の提出を求められるケースがあります。

# セールスサービスマン(SSM)初級コース

## コース概要

「御社は如何ですか？」



### 経営（業務）の課題

- ・ドライバー、一人ひとりの安全運転に対する意識が、他社より劣っていないか不安である
- ・日頃から安全運転に関して指導をしているが、どうしても事故が減らない
- ・全員に研修を受けさせたいが、あまり費用はかけられない
- ・日々の業務で精一杯で、ドライバーに対して勉強会や研修の場をなかなかつけない … e t c

### 【研修の特徴】

- ① 安全運転の大切さや、事故が起こる要因などを、事例や演習を入れながら学んで頂きます
- ② 話を聞くだけでなく、自らの考えをまとめディスカッション等で発言して頂くことで理解度を高めます
- ③ 1日のまとめとして研修の最後に、今後の職場での実践目標について考え発表頂きます

|     |                         |      |                          |
|-----|-------------------------|------|--------------------------|
| 対象者 | 現在、配送業務に従事されている方        | 受講期間 | 1日(9:00～16:30)           |
| 会場  | 開催の都度、ご確認ください           | 定員   | 50名                      |
| 講師  | (株)丸和運輸機関、又は丸和グループ提携先企業 | 受講料  | 3,000円/人 ※昼食(お弁当)代を含みます。 |

プログラム・・・一部内容が変更になる場合もあります・・・

## 1. オリエンテーション(1日の研修内容の説明)

## 2. 社会から求められるプロドライバー



講義



ディスカッション

## 3. 安全運転を目指して



課題作成

## 4. 事故防止に必要なこと



グループワーク



グループ発表

## 5. 今後実践していくこと



個人発表

### —受講者の声—

- ・他の会社の方々と意見を交換して、改めて考えさせられたり、新たな気づきがあった。
- ・他社の取り組みがとても参考になった。
- ・初心を思い出した。



# セールスサービスマン(SSM)中級コース

## コース概要

### 【研修の内容】

- 実車訓練による運転技術指導
- 運行前点検・車輻点検の整備技術向上
- 労務管理・健康管理の知識向上



上級コース  
(指導育成、接客品質)

**中級コース**  
(安全品質、労務・健康)

初級コース  
(安全運転)

|     |  |      |                          |
|-----|--|------|--------------------------|
| 対象者 | SDリーダーの方、また今後期待する方、ベテランSDで新たなことを学ばせたい方など | 受講期間 | 1日(9:00~17:00)           |
| 会場  | 開催の都度、ご確認ください                            | 定員   | 30名                      |
| 講師  | (株)丸和運輸機関、日野自動車 他                        | 受講料  | 5,000円/人 ※昼食(お弁当)代を含みます。 |

## プログラム・・・一部内容が変更になる場合もあります・・・



# 運行管理者コース【全3回】

## コース概要

### 「御社は如何ですか？」



#### 経営（業務）の課題

- ・日頃から安全運転に関して指導をしているが、どうしても**事故が減らない**
- ・行政も厳しくなっており、**労務管理を強化**しなければならないが、**よい方法が見つからない**
- ・会社の発展のために**収益性**をもっと高めていかなければならないが、何をすべきかわからない
- ・研修を受けさせたいが、運行管理者向けの専門研修がない … e t c

### 【研修の特徴】

- ① 講義だけでなく、**事例紹介**や**意見交換**の場を多く設け進めていきます
- ② 6ヶ月間研修で学ぶだけでなく、**職場の課題解決**に取り組んでいきます
- ③ **個別アドバイス**により、実際の**職場の改善**をサポート致します

企業成長

=

①労務管理

×

②安全管理

×

③収支管理

|     |  |      |                                  |
|-----|--|------|----------------------------------|
| 対象者 | 現在、運行管理の業務に従事されている方、もしくは今後予定の方 ※全3回すべて出席できる方 | 受講期間 | 全3回(連続ではなく、約6ヶ月のうち3日)            |
| 会場  | 開催の都度、ご確認ください                                | 定員   | 30名                              |
| 講師  | (株)丸和運輸機関、および丸和グループ提携先企業                     | 受講料  | 15,000円/人/全3回<br>※昼食(お弁当)代を含みます。 |

## プログラム・・・一部内容が変更になる場合もあります・・・

|      | 1回目  | 2回目  | 3回目  |
|------|--|--|--|
| 内容   | <ul style="list-style-type: none"> <li>・自社の現状と課題</li> <li>・物流業界の現状</li> <li>・リーダーシップの本質</li> <li>・運行管理業務の適正なる運用</li> <li>・改善計画の作成</li> </ul> | <ul style="list-style-type: none"> <li>・改善活動の振り返り、共有</li> <li>・安全管理・労務管理事例</li> <li>・計画の修正</li> <li>・収支管理</li> </ul> | <ul style="list-style-type: none"> <li>・収支管理の振り返り</li> <li>・日計・収支管理の活用事例<br/>(運行効率の見える化)</li> <li>・改善活動の取組み共有</li> <li>・今後の目標設定</li> </ul> |
| 改善活動 |  |  |  |



講義



課題に取り組む



事例発表



ディスカッション風呈



# 経営者コース【全6回】

## コース概要

### 研修のねらい

- ◆ 経営分析等、会社経営に必要な手法を学ぶと共に、自社の経営の総点検（企業診断）を実施
- ◆ 自社の状況を把握した上で、今後業績を拡大させていく為の施策を検討
- ◆ 各回、「講義」と「実習（自社分析と対策）」を組み合わせ、より実務に生きる内容で進めていきます

会社経営の基本を再度確認する(学ぶ)ことで、  
今後の自社の発展にお役立てください

|     |  |      |                                   |
|-----|--|------|-----------------------------------|
| 対象者 | 会社の経営・管理業務に従事されている方、もしくは今後その役割を担う方※全6回出席できる方 | 受講期間 | 全6回(連続ではなく、約6ヶ月のうち6日)             |
| 会場  | AZ-COM丸和・支援ネットワーク 東京事務所                      | 定員   | 30名(20名以下の場合は延期させていただきます)         |
| 講師  | (株)丸和運輸機関 代表取締役 和佐見 勝<br>経営幹部および丸和グループ提携先企業  | 受講料  | 120,000円/人/全6回<br>※昼食(お弁当)代を含みます。 |

## プログラム・・・一部内容が変更になる場合もあります・・・

### 1 問題の本質を見抜く基本ステップ



### 2 組織の本質と価値判断基準の明確化

### 3 計数管理の基本と経営指標の理解

### 4 業績先行管理システムによる未来志向型マネジメント

### 5 業務処理効率化と要となる基本動作

### 6 部下育成と業績を上げる突破口づくり



# 運送業経営者向け 計数管理研修【全4回】 – TKC提携研修会 –

## コース概要

### 研修のねらい

- ◆ 自社の決算書(実数値)を用いて、同業他社との相違点を比較し、自社の経営状態を理解する
- ◆ 経営幹部及び管理者として経営数値を「読む」⇒「分かる」⇒「使える」⇒「語れる」とステップアップを目指す
- ◆ 事例は同業(運送業)のものを用い、わかりやすく解説し、理解を深めます

TKC全国会が企画する「経営者塾」のノウハウを基に  
AZ-COMネット会員企業の業績向上を目的に運送業に  
おける「月次決算体制の構築」「経営計画策定」を自社  
計数で実践的に学習し、経営者自らの言葉で会社を語  
る(外部報告)ことを目指します。

|     |                                      |      |   |
|-----|--------------------------------------|------|---|
| 対象者 | 運送業の経営者・管理者・経理財務担当者<br>※全4回すべて出席できる方 | 受講期間 | 全4回 各回 13:00~17:00<br>(連続ではなく、約6ヶ月のうち4日間) |
| 会場  | AZ-COM丸和・支援ネットワーク 東京事務所              | 定員   | 30名                                       |
| 講師  | TKC会員 税理士の方々                         | 受講料  | 8,000円/人/全4回<br>※テキスト代を含みます。              |

## プログラム・・・一部内容が変更になる場合もあります・・・

### 『自分の言葉で会社を語ろう！』

経営者自らが自社の現状、課題、計画を語る



第1回

経営・幹部のための計数管理  
～「黒字決算」虎の巻～

第2回

リアルタイムで経営数値をつかむ

第3回

部門別業績管理

第4回

金融機関も認める経営計画書

### TKC全国会とは・・・

パートナー企業の永続発展に奉仕する、我が国最大級の職業会計人集団です。

(全国で11,000名の税理士・公認会計士がおります)

中小企業の「財務経営力」と「資金調達力」の強化を実現するため、「中小企業経営者自らが経営状態を把握し、説明する能力の向上」と「期中管理体制の定着」を支援しております。

TKCは、地域の金融機関や中小企業支援団体と協力し、その実現を支援します。

AZ-COM

---

 NET